

AYDIN ADNAN MENDERES ÜNİVERSİTESİ ÖĞRETİM ELEMANI VE DERS DEĞERLENDİRME ANKETİ SONUÇLARI				
BİRİM/BÖLÜM ADI	Seyahat İşletmeciliği Bölümü			
DERS KODU/ADI	AGE412 - Satış Teknikleri ve Yönetimi			
SORULAR	2023/2024 GÜZ	2023/2024 BAHAR	2024-2025 GÜZ	2024-2025 BAHAR
Öğretim Elemanı Değerlendirmesi				
1. Öğretim Elemanının konuya hakimiyeti ve yetkinliği	-	4,33	-	-
2. Derse hazırlıklı ve zamanında gelmesi	-	4,33	-	-
3. Ders saatini etkin ve verimli kullanması	-	4,33	-	-
4. İletişim becerisi ve öğrenciyi motive etmesi	-	4,33	-	-
5. Sınıf dışında öğrenciye yardımcı olma isteği	-	4,50	-	-
6. Sınav ve değerlendirmede seviyeli ve adil olması	-	4,33	-	-
7. Kullanılan ders kitabı ve referans malzemesinin etkinliği	-	4,17	-	-
8. Konuların gerçek hayat ilişkisi ve uygulamalarını göstermesi	-	3,83	-	-
9. Dönem başında dersin amaçlanan çıktıları, konuların işleniş programı, ders kitabı/referans	-	3,83	-	-
10. Her şey dikkate alındığında, öğretim elemanı hakkında genel değerlendirmeniz	-	4,00	-	-
11. Faydalılık, beklentilerinizi karşılama ve kazanımlarınız dikkate alındığında, ders hakkında genel değerlendirmeniz	-	4,17	-	-
GENEL SONUÇ	-	4,20	-	-
DERS ÖĞRENME ÇIKTILARI DEĞERLENDİRMESİ				
1. Yönetimin beş temel fonksiyonunu satış etkinlikleri açısından değerlendirmeyi öğrenir.	-	%79,17	-	-
2. Turizm işletmeleri için gerekli satış gücünün seçimi, eğitilmesi, ücretlendirilmesi, motivasyonu, denetimi gibi konularda ayrıntılı bilgi sahibi olur	-	%70,83	-	-
Etkili satış teknikleri uygulamalarında beceri kazanır.	-	%79,17	-	-
Müşteriyle satış odaklı iletişim kurmayı öğrenir	-	%83,33	-	-
E-Satış yöntemleri konusunda bilgi sahibi olur	-	%83,33	-	-